

# SALES Manager (m/w)

Manufacturing Execution Systems (MES)

Trebing + Himstedt ist internationaler Anbieter von Produkten und Dienstleistungen für den optimalen Einsatz der IT im Produktionsumfeld. Mit einfach anwendbaren Konzepten unterstützen wir unsere Kunden in ihren Fertigungsprozessen und ermöglichen den gezielten Zugriff auf Produktions- und Prozessinformationen. Im Geschäftsbereich „Industrial Communication“ sichern unsere Produkte die Verfügbarkeit von industriellen Netzwerken. Der Geschäftsbereich „Manufacturing Integration“ umfasst Lösungen für die Produktions-IT, insbesondere für MES im SAP-Umfeld.



**Ort:** Schwerin/Homeoffice, Einsatzgebiet: europaweit

## Die Position

Zur Verstärkung der Aktivitäten im Bereich „Manufacturing Integration“ wird beabsichtigt, zum nächstmöglichen Termin einen Sales Manager MES zu gewinnen, der deutschland- und europaweit auf den Vertrieb von MES-Lösungen und Beratungsdienstleistungen spezialisiert ist. Dabei liegt der Schwerpunkt im Umfeld diskreter Industrien.

## Ihre Aufgaben

- Neukundenakquisition auf Ebene international agierender Konzerne bzw. im oberen Segment mittelständischer Unternehmen (Fokus: diskrete Fertigung) und Ausbau der bereits bestehenden Kundenbeziehungen
- Relationship-Management, d. h. Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen
- Sehr enge Abstimmung mit der SAP AG
- Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Mitgestaltung des Service- bzw. Dienstleistungsportfolios
- Angebotserstellung und -präsentation sowie Koordination der PreSales-Aktivitäten
- Unterstützung bei der Erstellung von Vertriebs- und Marketingunterlagen (Flyer, Broschüren, Web-Content etc.)
- Budgetplanung und Forecasting, Einhaltung der Umsatzziele
- Sehr enge Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Impulse zum Aufbau weiterer Beraterkapazitäten

## Ihr Profil

Um den spezifischen Anforderungen gerecht zu werden, sollten folgende Voraussetzungen erfüllt sein:

### Fachlich:

- Abgeschlossenes Hochschul- oder Fachhochschulstudium der Informatik, der Wirtschaftsinformatik, des Ingenieur- bzw. Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbare Ausbildungen
- Fundierte Kenntnisse im Umfeld der Implementierung von MES/MI-Lösungen
- Einschlägige Kenntnisse der Geschäftsprozesse in Unternehmen der diskreten Fertigungsindustrie (Automotive, Maschinenbau, Konsumgüterindustrie, High-Tech-Industrie etc.)
- 5–7jährige Berufserfahrung im MES-Umfeld, davon mindestens 3jährige im Vertrieb von MES/MI-Lösungen und Beratungsdienstleistungen sowie nachweisbare Erfolge in diesem Vertriebsumfeld
- Qualifizierte Erfahrungen in der Vertragsverhandlung
- Sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache (Erstellung aller Dokumente und Durchführung der Meetings im Umfeld internationaler Kunden)

### Persönlich:

- Ausgeprägte organisatorische Fähigkeiten
- Zielorientiertes Arbeiten
- Hohe analytische und strategische bzw. vernetzte Denkweise
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative und Flexibilität
- Hohe Kundenorientierung
- Hohe soziale Kompetenz
- Kommunikationsfähigkeit und Kontaktstärke sowohl gegenüber Kunden als auch Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kollegen
- Hohes Qualitätsbewusstsein
- Durchsetzungsvermögen
- Reisebereitschaft (national/international)

### Unser Angebot

- Eine selbstständige und herausfordernde Aufgabe mit ganzheitlicher Verantwortung und Gestaltungsspielraum
- Die Mitarbeit in einem innovativen und internationalen Umfeld
- Ein sympathisches und hochmotiviertes Team in einem wachsenden Unternehmen
- Ein in der Kategorie „Vereinbarkeit von Beruf und Familie“ ausgezeichnetes Unternehmen
- Ein attraktiver und etablierter Arbeitgeber in der Branche und in der Region

Neben einer leistungsgerechten Vergütung bieten wir Ihnen langfristige Entwicklungsperspektiven.

### Interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen, eines möglichen Eintrittstermins und der Referenznummer MI1005 an:

Trebing & Himstedt Prozeßautomation  
GmbH & Co. KG  
Frau Jürgens  
Wilhelm-Hennemann-Str. 13  
19061 Schwerin

E-Mail: [personal@t-h.de](mailto:personal@t-h.de)

**[www.t-h.de](http://www.t-h.de)**